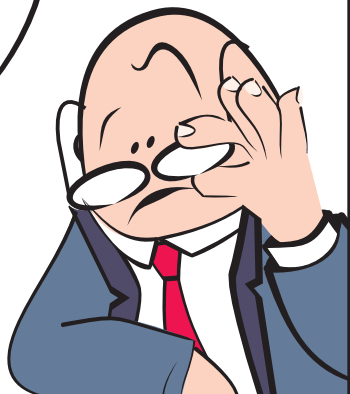


IN EEN CALLCENTER GAAN
WERKEN OM WAT BIJ TE
VERDIENEN TIJDENS JE
WO-STUDIE - MAAR ECHT!?



Kies gewoon een bijbaan waar je echt wat leert en een onderneming helpt te groeien. En waar je meegroeit en opgeleid wordt als ondernemer, communicatietrainer en/of schrijftalent.

Jij:

- Hebt communicatietalent. Je schrijft, praat en verbindt makkelijk met klanten en cursisten.
- Doorziet snel de rode draad in teksten en gesprekken en zet ze om in begrijpelijke taal.
- Vindt het leuk om trainingstrajecten op de rit te zetten en kunt goed plannen en regelen.
- Hebt kaas gegeten van social media, goede ideeën om ons bedrijf daar meer zichtbaarheid te geven en voert deze plannen ook uit.
- Bent een tikkeltje bijdehand en tegelijk altijd professioneel.

Client Matters:

- Is on a mission om organisaties duidelijk en vriendelijk te laten communiceren. Denk advies, trainingen en teksten (her)schrijven.
- Heeft groeiambitie en wil jou daar bij hebben. Te beginnen met 8-15 uur per week, daarna zien we wel verder. Wat ons betreft gaat het van bijbaan/afstudeerscriptie naar een baan, zelfstandig- of mede-ondernemerschap.
- Betaalt je graag een fatsoenlijk uur-tarief en neemt je vanaf dag 1 op sleeptouw naar klanten. Goed in acquisitie? Laten we het dan ook eens hebben over de bonusregeling.

Koffie/biertje/gemberthee?

Zin in een bijbaan die goed staat op je CV en waar je echt wat van leert? Dan drink ik graag een keer iets met je. Stuur me een LinkedInverzoek, mail (saskia@clientmatters.nl), stuur een appje (06 14 87 01 02) of kijk op een van onze websites:

clientmatters.nl
winnendeofferteschrijven.nl
succesmetjesollicitatie.nl

client matters
KLANTGERICHTHEID. MAAR ECHT.